



មុខងាររបស់បណ្ណាញមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ ដោយ ម៉ាហ្គារី ផ្សារីស

សិក្ខាសាលាស្តីពីមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅកម្ពុជាក្នុងពេលមានវិបត្តិហិរញ្ញវត្ថុពិភពលោក-ថ្ងៃ ទី ១៩ ខែ សីហា ឆ្នាំ ២០០៩-ភ្នំពេញ



១. អាដា- ADA

២. ហេតុអ្វីបានជាយើងធ្វើការជាមួយបណ្តាញមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ?

៣. មុខងាររបស់បណ្តាញមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ

៤. តើបណ្តាញនេះអាចលើកកម្ពស់ឱ្យមានការរចូលរួមពេញលេញ ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ
យ៉ាងដូចម្តេច?

summary



១. អាដា-ADA

presentation





ADA'S EXPERIENCE | KEY POINTS

• យុទ្ធសាស្ត្រ-វិធីសាស្ត្រ

- ស្វ័យភាពរបស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ (ការគាំទ្រហិរញ្ញវត្ថុ និងមិនមែនហិរញ្ញវត្ថុ)
- នវកម្មថ្មី (ទស្សនាទាន ការអនុវត្ត សេវាហិរញ្ញវត្ថុនានា)

• ក្រុមគោលដៅ

- ELDC: គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុអន្តរការីចំនួន ៤០០ និងសមាគមគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុចំនួន ៣០
- តួអង្គនានានៅលុចសំបួរ និងនៅ the Greater Region

• ផ្តោតលើផ្នែកភូមិសាស្ត្រ (មិនពេញលេញទេ)

- អាមេរិកឡាទីន អាហ្វ្រិក អាស៊ីអគ្នេយ៍

• ធនធានហិរញ្ញវត្ថុ

- ឧបត្ថម្ភធនប្រចាំឆ្នាំ ៥,៣ លានអឺរ បូកនឹង វិនិយោគលើផលប៉ុន្តែហិរញ្ញវត្ថុចំនួន ១,៥ លានអឺរ
- ផ្តល់សហមូលនិធិ ៦៧ ភាគរយដោយសហប្រតិបត្តិការលុចសំបួរ និង ៣៣ ភាគរយដោយប្រភពដទៃ

• ស្ថិតក្រោមការគ្រប់គ្រងរបស់ព្រះអង្គម្ចាស់កូរ៉េ



ភាពមានវិជ្ជាជីវៈនៃគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ
នូវកម្មវិធីផលិតផលពេញលេញផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ
គេហដ្ឋាននៃមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ និងជំនាញ

ស្វ័យភាព-ស្វ័យភាព-ស្វ័យភាព



- **ឧបករណ៍ និងការបណ្តុះបណ្តាល:** ការវិភាគអំពីលទ្ធផលអនុវត្តន៍ ធនធានមនុស្ស ជាដើម អភិវឌ្ឍន៍ទស្សនាទាន
- **ធ្វើចំណាត់ថ្នាក់គំនិតផ្តួចផ្តើម:** ផ្តល់មូលនិធិរួមគ្នាចំពោះចំណាត់ថ្នាក់ហិរញ្ញវត្ថុនិងសង្គម
- **សមាគមនិងបណ្តាញវិជ្ជាជីវៈ:** សិក្ខាសាលាប្រចាំតំបន់សម្រាប់សមាគមវិជ្ជាជីវៈចំនួន ៣០ ក្នុងនោះសមាគម ១២ មាននិរន្តរភាព
- **វេទិកាតម្លាភាពមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុអាហ្វ្រិក:** វេទិកាមួយសម្រាប់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុអាហ្វ្រិក និងទីភ្នាក់ងារចាត់ថ្នាក់ដែលមានឯកទេស-ចាត់ថ្នាក់អំពីការបង្កើនការយល់ដឹងចំពោះគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ-ពិពណ៌និយោគិនលើផ្នែកមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ
- **បណ្តាញធានារ៉ាប់រងខ្នាតតូចបំផុត:** ផ្តល់លេខាធិការដ្ឋាន-ផ្សព្វផ្សាយព័ត៌មានស្តីពីការធានារ៉ាប់រងខ្នាតតូចបំផុត
- **មូលនិធិមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុលុខសំបូរនិងអភិវឌ្ឍន៍:** មូលនិធិវិនិយោគសម្រាប់ផ្តល់ឱ្យគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុអន្តរការីចំនួន ២៥ លានអឺរូ



ADA | នវកម្មផលិតផលពេញលេញផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ

- **កំណត់អត្តសញ្ញាណផលិតផលថ្មី:** ឥណទានផ្ទះសំបែង សោធនខ្នាតតូចបំផុត ប្រតិបត្តិការធនាគារដោយប្រព័ន្ធអេឡិចត្រូនិក ធានារ៉ាប់រងនិងសុវត្ថិភាពស្បៀង ផតិសន្យាខ្នាតតូចបំផុត គម្រោងសាកល្បង” មូលនិធិធានានវកម្ម”
- **ការធ្វើសមាហរណកម្មយុវជន:** ផ្តល់ការគាំទ្រផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុដល់យុវជន ២០០ នាក់ ការផ្តល់ពុទ្ធិពិតគម្រោង (ចាប់ផ្តើមឆ្នាំ ២០០៦)
- **ធានារ៉ាប់រងខ្នាតតូចបំផុត:** ការវាយតម្លៃផលិតផលធានារ៉ាប់រងជីវិត (CIF- អតិថិជននៅភាគខាងលិចអាហ្វ្រិកចំនួន ៣៩០.០០០ នាក់) ផលិត DVD ពេញនិយម និងបង្កើតក្រុមហ៊ុនធានារ៉ាប់រងមួយប្រចាំតំបន់ គម្រោងធានារ៉ាប់រងនៅអាមេរិក ឡាទីន តាមរយៈបណ្តាញ Folade
- **ផ្ទេរប្រាក់ពលករចំណាកស្រុក:** ដំណាក់កាលសាកល្បងដើម្បីផ្ទេរប្រាក់ពលករចំណាកស្រុក ១.០០០ នាក់នៅអ៊ីតាលី-សេនេហ្គាល់ បង្កើតផលិតផលឥណទានផ្ទះសំបែងលើមូលដ្ឋាននៃប្រាក់បង្វែរ
- **ការប្រមូលសញ្ញាចល័ត:** ចម្លងយកទៅអនុវត្តនូវផលិតផលប្រមូលចល័ត ដែលអនុញ្ញាតឱ្យស្ត្រីសន្សំប្រាក់តិចតួច រៀបចំការ អនុវត្តរបស់ខ្លួននៅទូទាំងបណ្តាញទាំង ៦ របស់ CIF(អាហ្វ្រិកខាងលិច) ។ ទស្សនាទានស្តីពីអ្នកប្រមូលសញ្ញាចល័តត្រូវបាន សម្របទៅតាមបណ្តាញ ។



• គេហដ្ឋាននៃមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ

- កន្លែងជយយសម្រួល: សំណើសុំព័ត៌មានចំនួន ២០០ ត្រូវបានរៀបចំ
- បណ្ណាល័យ: ឯកសារចំនួន ៣.៧០០

អ្នកអាន ៣៥០ នាក់ មាន ឯកសារមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុសម្រាប់យកទៅអាននៅក្រៅបណ្ណាល័យចំនួន ៥០ មុខ សម្រាប់និស្សិត

- ទិន្នន័យមូលដ្ឋាន: មានអាស័យដ្ឋាន ៧.០០០ រួមមាន មីក្រូហិរញ្ញវត្ថុចំនួន ១.២០០ ដែលតតិយជនអាចប្រើប្រាស់បាន
- គេហទំព័រ: www.microfinance.lu អ្នកអាន ៧០.០០០ នាក់
www.lamicrofinance.org អ្នកអាន ១៧០.០០០ នាក់
- ការបោះពុម្ពឯកសារបច្ចេកទេស: បានបោះពុម្ព ៦.០០០ ច្បាប់ និងមានឯកសារ ២៥.០០០ ច្បាប់នៅលើអ៊ិនធើណិត
- ការអប់រំអំពីមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ: ៤៥ លើក ដូចជា ពិពណ៌ "Midis de la Microfinance", "Microfinance Club", "Microfinance côté face" និងសិក្ខាសាលានានា

• ជំនាញ

- ការចូលរួមនៅក្នុងគំនិតផ្តួចផ្តើមនានាដែលអនុវត្តដោយតួអង្គដទៃ

២. ហេតុអ្វីបានជាយើងធ្វើការជាមួយបណ្តាញប្រឹក្សាហិរញ្ញវត្ថុ?

presentation





ហេតុអ្វី

- បណ្តាញអនុញ្ញាតឱ្យមានការពង្រឹងវិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុទាំងមូលរបស់ប្រទេសមួយ តំបន់មួយ តាមរយៈការផ្តល់សេវាផ្សេងៗ
- **ឥទ្ធិពលគំនាស់** អនុញ្ញាតឱ្យគ្រឹះស្ថានីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ និងមីក្រូសហគ្រិនមួយចំនួនបានទទួលផល
- សព្វថ្ងៃនេះ គេអាចចាត់ទុកបណ្តាញថាជា**គ្រឹះស្ថានគន្លឹះ**សម្រាប់អភិវឌ្ឍន៍វិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ
- តាមរយៈសេវាដែលផ្តល់ជូនសមាជិករបស់ខ្លួន បណ្តាញនានារួមចំណែកយឡាងច្រើនចំពោះការលើកកម្ពស់**ជំនាញវិជ្ជាជីវៈ**របស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ

៣. មុខងាររបស់បណ្ណាញប៊ីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ

presentation





ROLE | បណ្តាញមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុគឺជា...



- អ្នកតំណាងម្នាក់
- អ្នកគាំទ្រម្នាក់
- អ្នកផ្តល់សេវាម្នាក់
- អ្នកជួយសម្រួលម្នាក់

និរន្តរភាព + ឥទ្ធិពល



ROLE | ... អ្នកតំណាងម្នាក់

- បណ្តាញ = ប្រក ទៅកាន់វិស័យមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅក្នុងប្រទេសមួយ → ការចែករំលែក ព័ត៌មាន
- ចាំបាច់ត្រូវកមណត់សូចនាករគន្លឹះនៃមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុនៅប្រទេសមួយ ហើយបណ្តាញ ធ្វើការផ្សព្វផ្សាយ → មូលដ្ឋានគោល និងតម្លាភាព
- ភាពជាតំណាង = សេវាជាសារវន្តដែលផ្តល់ដោយបណ្តាញ → កេរ្តិ៍ឈ្មោះរួមសម្រាប់គ្រឹះស្ថាន មីក្រូហិរញ្ញវត្ថុទាំងឡាយ
- បណ្តាញ = តារាងយោងនៃឧស្សាហកម្មមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ → កេរ្តិ៍ឈ្មោះ ភាពជឿទុកចិត្ត ទំនុកចិត្ត



ROLE | ... អ្នកគាំទ្រម្នាក់

- **ការពារផលប្រយោជន៍** សមាជិក = មូលហេតុចម្រងនៃការបង្កើតបណ្តាញ
- **តួសន្ថានៈ** សមាជិក អាជ្ញាធរជាតិ អង្គការគាំទ្រជាតិ និងអន្តរជាតិ វិនិយោគិនជាតិ និងអន្តរជាតិ អតិថិជនរបស់គ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ
- ការបញ្ចុះបញ្ចូល ២ ថ្នាក់ៈ រដ្ឋាភិបាល និងវិស័យឯកជន
- កម្រិតនៃ**ឥទ្ធិពល** អាស្រ័យលើស្ថានភាពគតិយុត្ត



ROLE | ... អ្នកផ្តល់សេវាម្នាក់

- ការផ្តល់សេវាគប្បីមានមូលដ្ឋានផ្នែកលើតម្រូវការរបស់សមាជិក
- ការបណ្តុះបណ្តាល៖ ពង្រឹងសមត្ថភាពរបស់សមាជិក
- សេវាព័ត៌មាន
- ការបញ្ចុះបញ្ចូល
- អភិវឌ្ឍន៍ផលិតផលដែលមានលក្ខណៈច្នៃប្រឌិតថ្មី
- ការតាមដានលទ្ធផលអនុវត្តន៍



ROLE | ... អ្នកជួយសម្រួលម្នាក់

- បណ្តាញ = មិនត្រឹមតែជាអ្នកផ្តល់សេវាប៉ុណ្ណោះទេ ប៉ុន្តែក៏ជា **អ្នកជួយសម្រួលសេវា** ផងដែរ
- បណ្តាញនីមួយៗត្រូវសម្រេចចិត្តថាតើត្រូវផ្តល់សេវាណាមួយ និងមួយណាត្រូវជួយសម្រួល ដើម្បីឱ្យមាននិរន្តរភាព
- ការជួយសម្រួល → ពង្រឹងវិស័យឯកជន
- សារៈសំខាន់នៃការបង្កើត**ភាពជាដៃគូ**

៤. តើបណ្តាញនេះអាចលើកកម្ពស់ឱ្យមានការចូលរួមពេញលេញ
ផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ យ៉ាងដូចម្តេច?

presentation

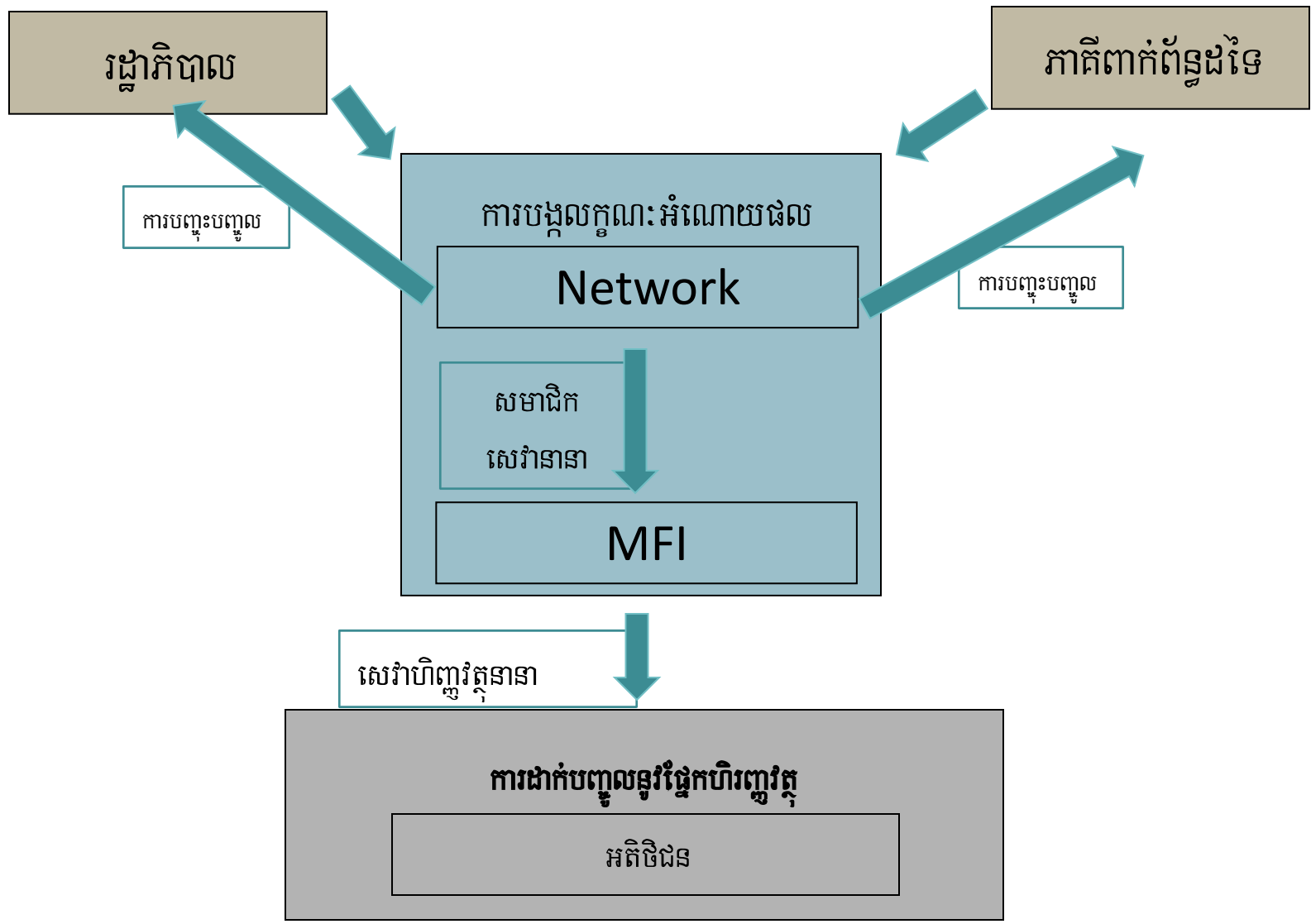




- តាមរយៈសេវានានាដែលបានផ្តល់ឱ្យ និងដែលបានជួយសម្រួល បណ្តាញមួយរួមចំណែកចំពោះ **លក្ខណៈវិជ្ជាជីវៈនៃសមាជិកគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុរបស់ខ្លួន**
- នៅពេលដែលគ្រឹះស្ថានមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុកាន់តែមានលក្ខណៈវិជ្ជាជីវៈ និងកាន់ទេមានតម្លាភាព **គ្រឹះស្ថានកាន់តែមានលទ្ធភាពក្នុងការផ្តល់សេវាហិរញ្ញវត្ថុបានកាន់តែប្រសើរ** ចំពោះអតិថិជនរបស់ខ្លួន
- ហេតុនេះ រួមចំណែកក្នុងការ **ដាក់បញ្ចូលផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ**



NETWORKS | ការជម្រុញក្នុងការដាក់បញ្ចូលផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុ



ព័ត៌មានបន្ថែម...សូមអាន និងទាក់ទង

www.microfinance.lu

21, ALLÉE SCHEFFER
L-2520 LUXEMBOURG

T +352 45 68 68 | +352 45 68 68 68

adainfo@microfinance.lu

thank you

