លទ្ធភាពទទួលសេវាហិរញ្ញវត្ថុកាន់តែប្រសើរឡើង៖

នាំមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុឱ្យទៅដល់មាត្រដ្ឋាននៅកម្ពុជា

kareprR)akCaka l anvtPaBTpSar
sRmabmRkhrBavt
-eKa l karNTeTA-

ហួន ប៊ូឆេណូ (Juan Buchenau)

ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ ២០០៧

RbeTskmCa

- លំហូរការផ្ញើរប្រាក់ក្នុងឆ្នាំ ២០០៦
- ៧,៨% នៃផលិតផលក្នុងស្រុកសរុប (ប្រភព: IFAD)

⇒អ្នកផ្ញើរប្រាក់និងគ្រួសាររបស់ពួកគេគឺជាក្រុមអតិថិជនដ៏គួរឱ្យចាប់អារម្មណ៏

- ប្រទេសធំៗនៃគោលដៅចំណាកស្រុក និង ទម្រង់នៃការផ្ញើរប្រាក់

ប្រទេស	**ទម្រង់ចម្បងនៃការផ្ញើរប្រាក់**
ថៃ ម៉ាឡេស៊ី កូរ៉េ	ទូរស័ព្ទ ក្រៅប្រព័ន្ធ អ្នកនាំសំបុត្រ
អឺរ៉ុប អាមេរិក អូស្រ្តាលី ជប៉ុន	ច្រកក្នុងប្រព័ន្ធ

lkN³smalénRKsarcNakRsk

ជនចំណាកស្រុកនៅក្នុងប្រទេសម្ចាស់ផ្ទះ

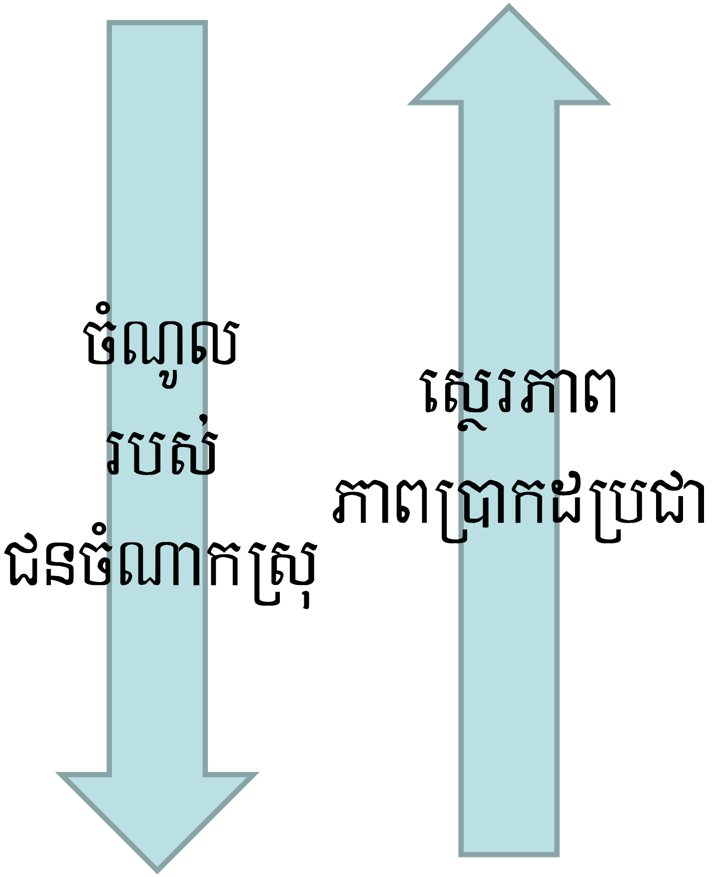
- ចំណែកដ៏ធំនៃចំណូលគ្រួសារ
- ស្ទើរតែគ្មានទ្រព្យសកម្ម
- ស្ថេរភាពនៃនិវេសដ្ឋាន និង ចំណូល មានលក្ខណៈខុសៗគ្នា
- ចំណាយរស់នៅខ្ពស់ជាងនៅក្នុងប្រទេសកំណើត
- ពុំមានប្រវត្តិឥណទាន ជាធម្មតា មានកម្រិតអប់រំខាងហិរញ្ញវត្ថុទាប

គ្រួសារនៅក្នុងប្រទេសកំណើត

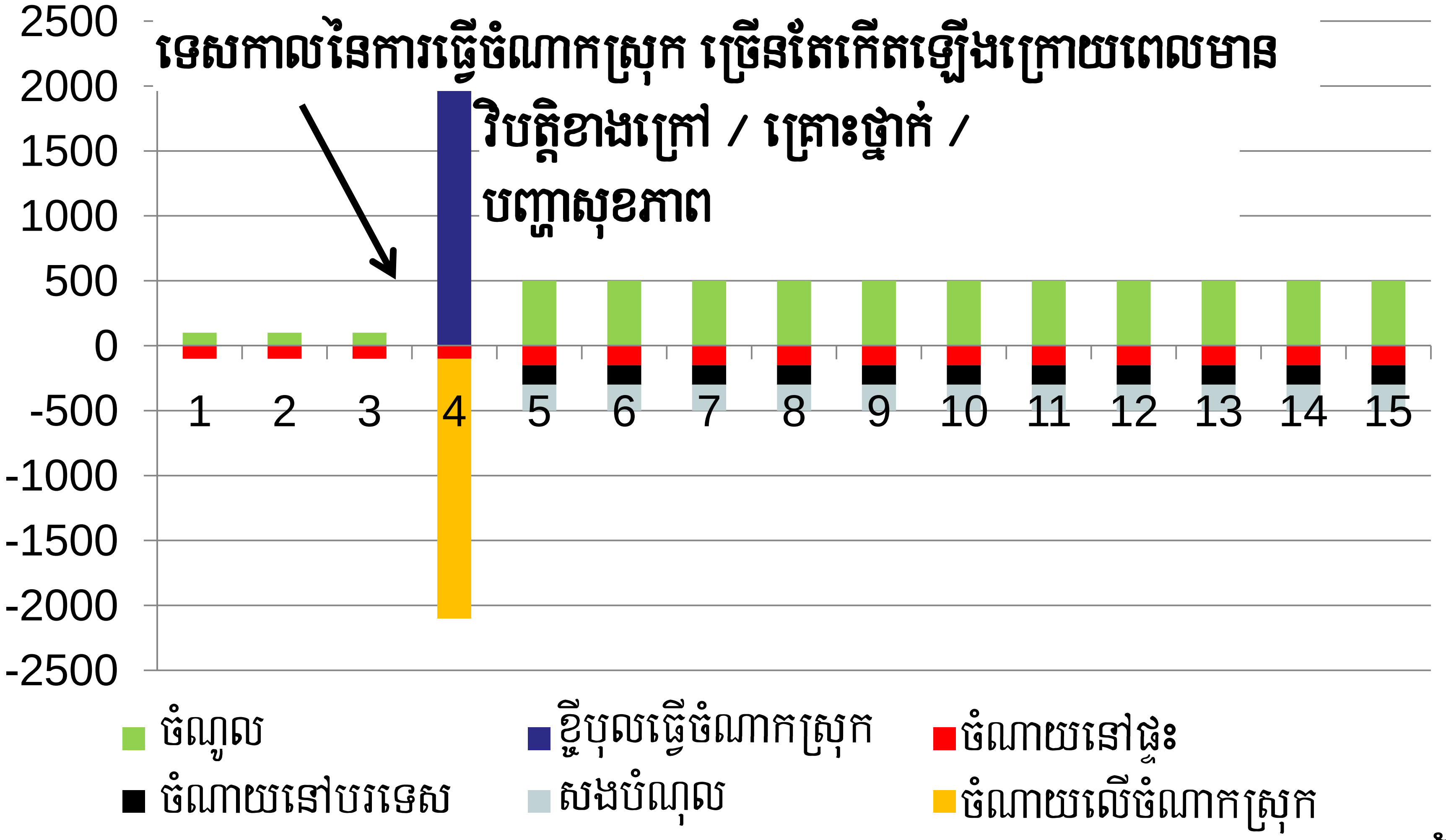
- ចំណែកតូចមួយនៃចំណូលគ្រួសារ
- ជាធម្មតា មានផ្ទះនិងដីធ្លីខ្លួនឯង
- ស្ថេរភាពខ្ពស់នៃនិវេសដ្ឋាន ហើយចំណូលមានលក្ខណៈខុសៗគ្នា
- ចំណាយរស់នៅទាបជាង
- ពុំមានប្រវត្តិឥណទាន ជាធម្មតា មានកម្រិតអប់រំខាងហិរញ្ញវត្ថុទាប

karEbgEckCncNakRsk

- ជនចំណាកស្រុកអចិន្ត្រៃយ៍ដែលមានឯកសារត្រឹមត្រូវ (ឧ. សហរដ្ឋអាមេរិក)
- ជនចំណាកស្រុកបណ្ដោះអាសន្នដែលមានឯកសារត្រឹមត្រូវ
- ជនចំណាកស្រុកអចិន្ត្រៃយ៍ដែលគ្មានឯកសារ
- ជនចំណាកស្រុកបណ្ដោះអាសន្នដែលគ្មានឯកសារ



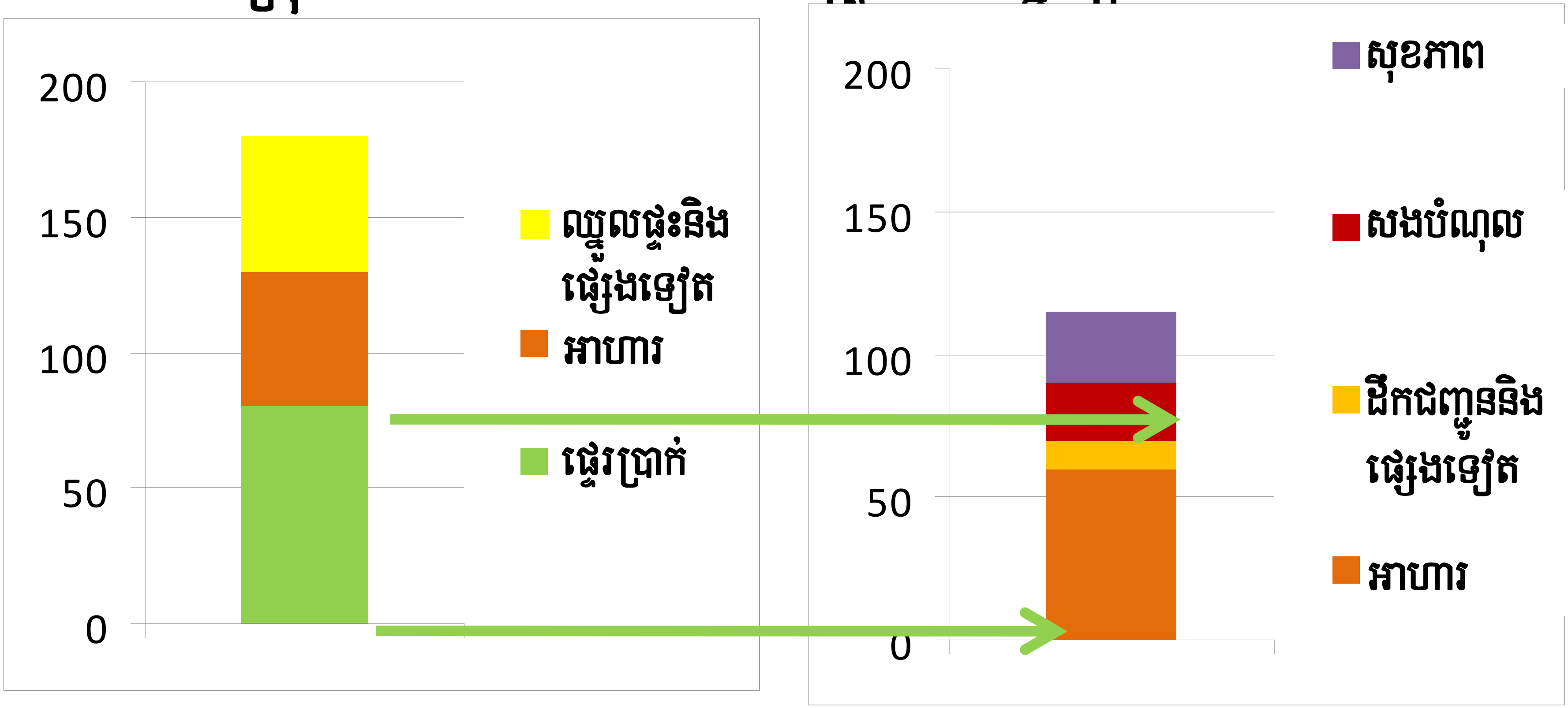
lhrsacR)akRKsarrbsCncNakRsk



kareRbR)akcN I

ជនចំណាកស្រុក

គ្រួសារនៅក្នុងប្រទេសកំណើត



tRmvkarceBaHesvahrBavt

- ការផ្ញើរប្រាក់: មានសុវត្ថិភាព ទុកចិត្ត លឿន
- ឥណទានដើម្បីធ្វើចំណាកស្រុក (ជនចំណាកស្រុកដែលមានឯកសារ)
- ជួសជុល/កែលម្អផ្ទះ
- ធានារ៉ាប់រងសុខភាពសម្រាប់គ្រួសារ
- ធានារ៉ាប់រងជីវិត (ធានាជីវិតជនចំណាកស្រុក)
- សម្រាប់ការអប់រំរបស់កូន
- ទ្រព្យអាគារ (វិនិយោគនៅស្រុក អចលនទ្រព្យ អាជីវកម្ម ។ល។): សំខាន់ជាពិសេសសម្រាប់ជនចំណាកស្រុក - ទុកចិត្តបាន
- វិនិយោគលើសញ្ញាប័ណ្ណ ។ល។

មានតម្រូវការជាមួយកំណើនចំណូល និង ស្ថេរភាព និងពេលវេលានៅបរទេស

សេវាអាចផ្តល់នៅក្នុងប្រទេសកំណើត

bBaasxanEd l RtvBcarnaedayRKHsanhrBavtenAkmCa

- តម្រូវការខុសៗគ្នារបស់ជនចំណាកស្រុក / គ្រួសារនៅផ្ទះ: ជនចំណាកស្រុក "វិយោគ" ច្រើនជាង, គ្រួសារ "ប្រើប្រាស់" ច្រើនជាង
- តើជនចំណាកស្រុកអាចចូលរួមយ៉ាងដូចម្តេច (សំខាន់ជាពិសេសនៅក្នុងឥណទានធំៗ)?
- នៅក្នុងឥណទាន
  - ជនចំណាកស្រុកដែលមានឯកសារ: ពិចារណាពីលក្ខណៈនៃលិខិតអនុញ្ញាតឱ្យធ្វើការ
  - ហានិភ័យ: ស្ថេរភាពនៃការងារនិងនិវេសដ្ឋាន ជាពិសេសសម្រាប់ជនចំណាកស្រុកដែលមិនមានឯកសារ
  - តើវាយតម្លៃប្រាក់ចំណូលយ៉ាងដូចម្តេច?

smasPaKényTsaRssRmabRKHsanmRkhrBavt ¬1¦

- ត្រូវស្គាល់ទីទីផ្សារ សិក្សាអំពីលក្ខណៈនៃចំណាកស្រុក / ការផ្ទេរប្រាក់ / ចំណូលៈ កម្រិតនៃប្រាក់ចំណូល ស្ថេភាព តាមរដូវ ហានិភ័យ (តាមរយៈការស្រាវជ្រាវ / ក្រុមតាមគោលដៅ)
- បង្កើតភាពជាដៃគូជាមួយ MTO សមស្របមួយ ដើម្បីផ្តល់សេវាផ្ទេរប្រាក់ (ចូរពិចារណាពី ̎ច្រករបៀងក្នុងស្រុកនិងតំបន់)
- ចាប់ផ្តើមផ្តល់សេវាផ្ទេរប្រាក់ និង ស្គាល់អតិថិជនរបស់អ្នកក្នុងជីវិតពិត

smasPaKényTsaRssRmabRKHsanmRkhrBavt ¬2¦

- រៀបចំ សាកល្បង និង ផ្តល់ផលិផលបន្ថែម (ជាយថាហេតុ ដោយសម្រប សម្រួលជាមួយ MTO ដើម្បីឈោងដល់ជនចំណាកស្រុកក្នុងប្រទេស ស្នាក់នៅ)
- សាកល្បងការទទួលស្គាល់ពួកគេនៅក្នុងសាខាមួយលើសាខាមួយចំនួន
- សម្រិតសម្រាំង
- ដាក់ឱ្យអនុវត្តនៅគ្រប់សាខាទាំងអស់

⇒ជានិច្ចកាល ពិចារណាចំណាប់អារម្មណ៏របស់អតិថិជនលើសេវាកម្ម ហិរញ្ញវត្ថុ!